

ECONOMIA La sortida dels anglosaxons de la Unió Europea podria perjudicar les exportacions de vi i fruita dolça

Incertesa a Cerima Cherries i la DO Terra Alta pel Brexit al Regne Unit

TIVISSA / GANDESA A. Prunera

La sortida del Regne Unit de la Unió Europea ha generat incertesa a les principals societats exportadores del nord de les Terres de l'Ebre: la principal productora de cireres, Cerima Cherries, afincada a Tivissa, i també els cellers de la Denominació d'Origen Terra Alta. En els dos casos reconeixen que, a hores d'ara, encara desconeixen què comportarà el Brexit del Regne Unit per a les seues exportacions i esperen que les relacions comercials amb la Unió Europea no es vegien afectades.

En el cas de Cerima Cherries, exporta un 65 per cent de la producció al Regne Unit. L'empresa produeix cirera a deu municipis de la Ribera d'Ebre, la Terra Alta, el Baix Ebre i el Segrià, cull al voltant de 200.000 tones de cireres cada any i actualment es troba en fase d'expansió i pretén duplicar les seues hectàrees cultivades per arribar a les 400.000 tones de fruit en els pròxims cinc anys. "La veritat és que no tenim ni idea de com ens pot afectar, però esperem que ens influsca el mínim, però la veritat és que no sabem com reaccionaran les dos administracions ni quines



Cerima Cherries exporta un 65% de la producció al Regne Unit. / ACN

relacions establiran, però esperem que continuen com fins ara", assegura Roderic Cedó, un dels socis de Cerima Cherries.

Una situació similar tenen a la Denominació d'Origen Terra Alta. Tot i que el volum d'exportació no és tan elevat com en cas de les cireres, el mercat anglès ha sigut una de les principals línies d'exportació dels cellers terraltins. "No estem habituats

a aquestes situacions i per això no sabem ben bé què pot comportar per als vins de la Terra Alta, però la veritat és que ens preocupa una mica tindre la incertesa", ha assegurat el secretari de la Denominació d'Origen, Jordi Rius, en declaracions a Ràdio Móra d'Ebre.

Tot i això, des de la DO destaquen que el volum d'exportacions al Regne Unit s'ha reduït en els últims

anys, ja que s'ha optat per altres mercats amb demanda creixent, com pot ser el Japó, Canadà, la Xina, Alemanya o els Estats Units. "El volum d'exportacions abans era major, però hi continuen sent, i volem mantindre-les", destaca Rius.

CONVENIS PER AFAVORIR ELS SO-

CIS La Denominació d'Origen Terra Alta ha signat convenis amb vuit empreses i entitats de la comarca per aconseguir condicions avantatjoses per als seus socis. En concret, aquestes entitats són l'Escola Agrària de Gandesa, l'IES Terra Alta, l'asseguradora Reale, l'empresa informàtica Tic Tac, la consultoria Rius i Rius, la Caixa, una consultora energètica i, també, una empresa de fitosanitaris.

Amb aquests convenis, els prop de 1.200 viticultors de la Terra Alta i els 49 cellers adscrits a la DO disposaran de millors serveis i preus en aquestes empreses i entitats. A més a més, està previst que a l'Institut Terra Alta, a Gandesa, s'oferisca, a partir de l'any vinent, un cicle formatiu de grau mitjà d'administració empresarial amb especialització en cellers i empreses enoturístiques. ■