

L'associació d'usuaris Guifi.net Terres de l'Ebre impulsa la fibra òptica a preus populars (15 €/mes)

L'associació d'usuaris Guifi.net Terres de l'Ebre pot convertir-se en un dels atractius tecnològics d'Expoebre, si es té en compte el que un dels seus representants avança en aquest reportatge. I és que aquesta entitat està impulsant que la fibra òptica pugui estendre's (inicialment per Tortosa i Roquetes), a preus populars i pel sistema Wi-Fi, a través d'una xarxa pròpia que es defineix com a "lliure, oberta i neutral", a la qual només li fan falta més adhesions per créixer en cobertura "com una taca d'oli" amb antenes molt menudes als terrats.

Una associació d'usuaris de nova creació, Guifi.net Terres de l'Ebre, es perfila com un dels grans atractius d'Expoebre, si tenim en compte que s'ha marcat com un dels objectius popularitzar l'ús de les noves tecnologies i convertir- en una seriosa alternativa als gran operadors privats, i a un preu molt millor. Tant és així que en un termini de temps curt (**"en dos mesos, o com a màxim a l'octubre"**), volen tindre a disposició dels usuaris una xarxa pròpia que per definició és i serà **"lliure, oberta i neutral"**, amb la gran novetat que permetrà gaudir de velocitat i ample de banda propi de la fibra òptica, **"a un cost que pot situar-se al voltant dels 15 euros al mes, la meitat del que costa ara un ADSL, i amb velocitat simètrica i fins a 30 megues"**, explicava l'enginyer en telecomunicacions Òscar Alavedra, un dels promotors d'aquest projecte.

Cal destacar que una de les grans singularitats de la Xarxa Guifi (que s'anomena així perquè el projecte va iniciar-se en un osonec anomenat Gurb), és que la fibra òptica arribarà a les cases per mitjà d'unes senzilles antenes que s'enganchen a les antenes de televisió, i que transmeten el senyal via Wi-Fi. De tot plegat n'hem parlat amb Òscar Alavedra.

Guifi a les Terres de l'Ebre. Amb tot, avui dia la fitxa tècnica és la següent: a les TER es registren 271 nodes operatius (154 al Baix Ebre, 48 al Montsià, i 69 a la Terra Alta); mentre que ara mateix se n'estan gestionant 214 (144 al Baix Ebre, 48 al Montsià, 17 a la Terra Alta, 3 a la Ribera d'Ebre).

R: L'Institut de l'Ebre ha sigut clau en el que s'anomena projecte OpenFPnet, que és un reforç, una ampliació..., com una segona fase del projecte de xarxa Guifi. L'Institut de l'Ebre ha coordinat un projecte que ha subvencionat el ministeri de Cultura i Fons socials europeus, i permet connectar entre si les xarxes de quatre instituts de les Terres de l'Ebre i

**“Als ajuntaments
els oferim acords
de cobertura.
No busquem
subvencions”**



manteniment de la xarxa. A més, cal tindre en compte que el nostre és un model distribuït, o siga, que a mesura que s'hi afegeix més gent, creix com una taca d'oli.

P: Quins serveis poden oferir? I a quins preus?

R: Podem interconnectar seus a tots nivells. I els preus són molt menors. Per exemple, perquè la infraestructura és mínima, ja que funcionem per Wi-Fi i no per canalitzacions terrestres, tot i que també podem donar aquest servei, si cal. I un altre servei interessant seria per exemple un *hostatge* (*hosting*) a Tortosa, un gran servidor per a pàgines web. Tot el que siga interconnectar dos punts que formen part de la nostra xarxa.

P: Com els afecta la regulació de l'administració en aquest sector?

R: Tot això és possible perquè l'origenària la xarxa Guifi és gestionada per una fundació, que és l'entitat jurídica que garanteix que aquesta xarxa siga com és. A més, la Fundació Guifi és una operadora inscrita a la CMT (Comissió del Mercat de Telecomunicacions), ara amb seu a Barcelona i, per tant, amb el mateix rang que Vodafone, Movistar o Orange. El que passa és que la Fundació Guifi ha desplegat i està desplegant una xarxa pròpia en

condicions de llibertat i neutralitat oberta a tothom. És com una xarxa paral·lela que té com més possibilitats millor en la mesura que els mateixos usuaris volen apostar-hi.

P: Per què han triat Expoebre per a presentar-se?

R: Perquè es tracta d'un dels esdeveniments importants del territori i creiem que és una oportunitat única per fer di-

fusió dels projectes que s'estan desenvolupant relacionats amb Guifi.net. Creiem que encara hi ha molta gent de les TE que encara no coneix Guifi.net i que segurament els interessarà aquest tema.

P: Amb quin calendari treballen, si més no el més imminent que tenen entre mans, com ara el projecte OpenFPnet?

R: El projecte va ser aprovat i subvencionat la tardor del 2011 (al novembre) i ha de quedar enllestit a l'octubre d'enguany. De fet, no parem de treballar i aquest cap de setmana muntàvem un supernode a Amposta. La seu estarà a Tortosa i ara estem creant la xarxa, els troncats, les interconnexions entre les ciutats.

P: Només hi connectaran els instituts o també usuaris institucionals com els ajuntaments o particulars?

R: El projecte OpenFPnet se centra en els instituts perquè obviàment són els promotors d'aquest projecte, però el fet que siga una xarxa oberta permet que es puga entendre a altres, tant si són públiques com privades. Senzillament, cal establir convenis, acords entre les dos parts. I certament, ja que ens ho pregunta, estem interessats a establir-ne com més millor, i encara més amb els ajuntaments com a referents públics, perquè així creixen les possibilitats de cobrir el nucli urbà o tot el municipi.

Li posaré un exemple: estem reunint-nos amb l'Ajuntament de Roquetes per oferir els nostres serveis i, si ells ens ofereixen ubicacions per poder estendre la nostra xarxa, podrem cobrir tot el municipi. Cal dir, pel que fa als ajuntaments del projecte OpenFPnet, que estan in-

**“A l’octubre
acaba el projecte
OpenFPnet.
Unim sis ciutats
en xarxa Guifi”**

formats de tot. I confiem que ens oferisquen més ubicacions, per poder oferir la xarxa al conjunt de cada ciutat o municipi a partir de la iniciativa de l'institut.

P: Em confirma que poden oferir també via antenes Wi-Fi un servei semblant al de la fibra òptica, tema que he vist a les seues webs que estaven investigant de feia temps?

R: Bé, d'entrada deixem que subratleu un altre dels objectius de la nostra presència a Expoebre. I això és que presentem l'associació Guifi.net Terres de l'Ebre amb l'objectiu de posar les coses en ordre. Inicialment, volem enfocar la nostra tasca a particulars, associacions i entitats. La idea és que el torn de les empreses sigui més endavant. Ara seria bo que la gent s'afegís a la xarxa de les Terres de l'Ebre. Que hi entri a formar part per tindre accés a la xarxa i més endavant, a una sèrie de serveis a preus molt reduïts, siga l'accés a Internet o telefonia de baix cost. Però més endavant.

P: No em negaré que poder oferir fibra òptica amb la xarxa Guifi i amb el sistema Wi-Fi acaba actuant de reclam?

Pregunta: Per contextualitzar el tema: d'on arranca el que ara presenten?

Resposta. Primer caldria parlar de l'associació d'usuaris Guifi.net, nascuda ja fa anys a Gurb (Osona), i que actualment té més de 16.000 nodes o usuaris. Vull néixer per solucionar els problemes d'accés a l'ample de banda, conseqüència de la inexistència d'aquest servei en zones rurals. Guifi ja d'entrada arrancava amb vocació de ser una xarxa "**lliure, oberta i neutral**". Després es va convertir en la Fundació Guifi, entitat jurídica que vetla per complir els objectius fundacionals. I per donar el salt a les Terres de l'Ebre caldria citar també el professor de l'Institut de l'Ebre Sergi Tur, que va participar activament en els orígens de Guifi i que també ha sigut un dels impulsors principals de la xarxa

dos del Maestrat, i al mateix temps connectar-les a la xarxa Guifi.net. Els deu organismes públics i privats que en formen són: l'Institut de l'Ebre a Tortosa, el del Montsià d'Amposta, el de Deltebre, el dels Alfacs, i les instituts Leopoldo Querol de Vinaròs i Joan Corominas de Benicarló, Comunitat de Regants de l'Esquerra, Fundació Guifi.net, empresa Mo-sa-i empresa Ebrecom.

P: Entenc que parlem de preus molt més econòmics que els que ofereix el mercat, o fins i tot de serveis gratuïts?

R: Crear xarxa és com fer carreteres, i la nostra no és de peatge. Però tampoc és pot parlar de gratuïtat, perquè tot té un preu. Per exemple, la quota que paguen els socis de l'associació és reverteix a cobrir els costos de tindre una connexió amb un gran ample de banda i