

Eva i Elena Salaet Administradores de Gráficas Salaet

'S'HAN D'OFERIR AVANTATGES PER VIURE A LES ZONES RURALS'

Entrevista

Despoblament rural. Gráficas Salaet és un exemple d'èxit d'una empresa de Gandesa, amb set plantes a quatre països i que exporta el 40% de la producció

ANTON MONNER
GANDESA

Eva i Elena Salaet Cervera són les administradores de l'empresa Gráficas Salaet SA i la segona generació d'una empresa de 55 anys d'història, fundada pels seus pares Llorens Salaet Salvadó i Elena Cervera Corominola. Es dediquen a la fabricació d'envasos de paper i cartró per a la indústria alimentària. Tenen 7 plantes productives, quatre de les quals estan a Gandesa (com a centre principal), dos a Romania, una a l'Argentina i una de propera obertura a Algèria per l'any vinent. A Gandesa ocupen 170 persones i acaben d'ampliar el centre productiu en 7.000 metres quadrats.

Els pobles de l'interior que tenen fins fa poc l'agricultura com a base econòmica, cada any perden població. Aquest és un tema preocupant per vostès, que són els industrials més potents de la zona?

Ho és. Qualsevol veí d'un poble es preocupa quan veu que es perd població i potencial econòmic. Si el jovent preparat marxa a treballar a les capitals, inexorablement, ens empobrim. Les persones van a buscar un futur millor si no el troben a la comarca. És un tema preocupant que l'hem de revertir entre tots. Els principals actors haurien de ser les administracions públiques, posant en marxa un pla de desenvolupament rural d'abast molt ampli.

Els treballadors de les seves fàbriques són de la zona o n'han de portar d'especialitzats de fora?

La majoria dels treballadors són de la zona, i alguns romanesos, però ens trobem amb el handicap que hi ha especialitats difícils de cobrir perquè no trobem mà d'obra qualificada. Hem de formar les treballadores de la zona per desenvolupar les especialitats que necessitem. Cada cop hi ha menys gent qualificada que es quedi a la comarca i per tant més dificultat per trobar personal adequat.



Les germanes Salaet Cervera. FOTO: CEDIDA

Tenen alguna relació amb les escoles de formació professional per a algunes especialitats mecàniques o de serveis per a futurs treballadors de les seves fàbriques?

Sí, tenim un conveni amb l'IES de la Terra Alta dins del pla de Formació Dual del Departament d'Educació des de fa uns quants anys. Rebem anualment estudiants del Mòdul de Electromecànica que treballen per les tardes al nostre taller mecànic i continuen estudiant pels matins. Una iniciativa molt bona i que funciona.

Si en venen de fora, es queden a viure a Gandesa?

Tots els empleats estrangers que treballen a l'empresa viuen a Gandesa. La resta que són de la comarca o comarques veïnes que viuen als seus respectius pobles. Evidentment el gruix principal de treballadors són de Gandesa.

Les infraestructures que hi ha a Gandesa són suficients per atendre les seves necessitats de desenvolupament industrial i empresarial?

Malauradament hem de respondre que no. A l'actualitat s'està construint l'accés al polígon industrial amb una rotonda a la C-43. Després faltaria l'accés complet del vial per arribar al polígon. I si s'acaba, disposarem d'una entrada digna amb 20 anys de retard. Manca també la circumval·lació de la N-420 que permetria accedir al polígon sense haver de travessar el municipi amb la dificultat que comporta pel trànsit pesat i pel veïnat. També manca transport públic; com volem mantenir la població si no disposem d'una xarxa de comunicacions suficient?

Gandesa disposa de serveis especialitzats per atendre les seves necessitats?

Evidentment no trobem a Gandesa tots els serveis especialitzats que necessitem però sempre utilitzem els que tenim. Tot el que podem ho contractem a Gandesa o a comarques veïnes. Totes les obres, reparacions i serveis que necessitem intentem contractar-los aquí. Només així s'ajuda a la supervivència dels negocis rurals.

Coneixem les dificultats dels autònoms, empresaris o botiguers dels pobles petits i per això els ajudem tant com podem.

Els productes que vostès fabriquen on es venen?

Gairebé el 40% va a l'exportació, amb creixements anuals de vendes a l'estranger de més del 15%. Cada any anem incloent nous països a la llista i fem els esforços necessaris per donar-nos a conèixer dins del nostre mercat. Som un dels principals fabricants d'aquests productes a l'Estat i dels 10 primers a nivell mundial.

Tenen més recorregut per augmentar la seva potencialitat i crear més llocs de treball?

En això treballem i cada cop estem més preparats per accedir a mercats més grans i complexos. En referència a la creació de llocs de treball, aquest any ja portem contractades 15 persones i segurament l'any proper haurem d'incorporar-ne més. El nostre pla és continuar creixent i consolidant-nos com l'empresa líder del sector. Estem també immersos en el pla d'automatització industrial, 'Indústria 4.0', que ens permetrà ser més competitius i formar mà d'obra qualificada.

Quina és la seva visió de futur per als pobles de l'interior?

Els habitants i empreses de les nostres comarques han de disposar d'un tracte diferencial, com per exemple, el preu de l'electricitat, impostos, taxes, etc. Si el que es vol és evitar el despoblament s'ha d'oferir avantatges per viure a les zones rurals. No potser que estiguem envoltats de nuclis i generadors èdics i paguéssim la llum com a Barcelona. Si volem que la gent es quedi, s'ha de procurar potenciar les empreses comarcals i les iniciatives d'emprenedors. Cellers, turisme, comerç, indústria... Solament disposant d'ajudes diferencials aconseguirem revertir el despoblament. Cal crear un ambiciós pla per l'Administració que fomenti la creació de llocs de treball i riquesa econòmica.