Un ahorro de 172.000 kilómetros en la provincia.
La Diputació dice que la instalación de cajeros en 12 pueblos, a través de un acuerdo con CaixaBank, ha permitido ahorrar a sus ciudadanos 172.000 kilómetros.

La banca 'on line', una de las alternativas.
El servicio financiero 'on line' es la mejor vía para mitigar un problema que afecta sobre todo a las personas mayores y a aquellos que tienen una menor cultura financiera.

Radiografía del acceso bancario en Tarragona

La exclusión se ceba con el interior de la provincia

El mundo rural y de interior ha sido el más perjudicado por la exclusión financiera derivada del cierre de oficinas y los reajustes de plantillas. Un vistazo al mapa provincial, con datos de finales de 2017, da fe de la desigualdad. La Conca de Barberà, el Alt Camp o el Priorat son algunas de las comarcas más afectadas, junto con diversas zonas de la Terra Alta e incluso del Baix Penedès. A menos población, más opciones de que una localidad se haya quedado sin sucursal. Además, en esos municipios se suele concentrar un mayor número de población envejecida y, por tanto, con más dificultad a la hora de acceder a un servicio financiero por alternativas como la telemática.

Fuente: Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas (IVIE)

LA BRECHA DE LA DEUDA

Opinión

Dinámica. El Banco Central Europeo insiste en más integraciones y fusiones

RAFAEL MUÑOZ
Economista de la CEPTA

La evolución del sistema bancario español está caracterizada por una mejora notable de los resultados económicos. Parece un buen dato, pero no lo es. El beneficio atribuido no es una magnitud que mida ni la profundidad del negocio ni tampoco el grado de rentabilidad real que una entidad financiera obtiene por sus operaciones. Si en vez de empezar el análisis de la cuenta de resultados por abajo se hace por arriba, puede comprobarse hasta qué punto el negocio bancario tradicional (margen de intereses más comisiones) apenas crece un 4,5% anual y es gracias al fuerte incremento de los ingresos por comisiones (+7,2 % interanual) y el mínimo histórico en el coste de los depósitos. Por no decir que, al tomar los datos agregados, se está contando con todo el negocio de la banca española en el exterior, el cual en los dos grandes bancos (Santander y BBVA) alcanza una proporción de casi 2 a 1 con respecto a los márgenes del negocio nacional. Insiste el Banco Central Europeo en la exigencia de más integraciones y fusiones, de ajustes, de cierre de puntos de atención y de unidades de negocio que o no son rentables o no logran los objetivos propuestos para poder competir con otros actores del sector. Esto afecta enormemente a los clientes más tradicionales y con una demanda de servicios bancarios más rígida, llegando a la exclusión. En vez de pasar de un modelo de producto a un modelo de prestación, en el que el servicio bancario es complementario y va parejo a otros de la vida cotidiana de sus clientes, desplazan el negocio a la financiación del consumo (todo se paga a plazos y se amplía el límite a las tarjetas de crédito) mucho más rentable que una hipoteca. El efecto es una brecha de deuda que ceba una burbuja de infausta memoria y hace crecer la demanda interna con trampa y de cartón.

8%

El 8% de la población de la provincia vive en un municipio que no tiene oficina bancaria. En España, la cifra es muy inferior: se queda en el 2,9%.

425

En diez años los bancos han cerrado en la provincia 425 oficinas bancarias, más de la mitad. De 837 se ha pasado a las actuales 412.

22

Es un ejemplo: los vecinos de Cornudella de Montsant deben recorrer 22 kilómetros para acceder a un cajero, el de les Borges del Camp.

Font: biblioteca.tortosa.cat