

El reportatge

Marina Pallás

La llibreria Serret de Vall-de-roures crea un club de socis amb avantatges en la compra de llibres per tal de millorar les vendes

Llibreria emblemàtica de 35 anys busca lector fidel

Octavi Serret té 50 anys i és de Vall-de-roures. Als 16 anys va decidir obrir una llibreria. I ho va fer. La seua família també era comerciant, amb productes del camp, però, a ell, allò que li agradaven eren els llibres. Del 1982 al 2000, la llibreria Serret tenia, sobretot, productes de papereria. Però aquell any va canviar i també es va convertir en una de les primeres llibreries a ser presents i oferir els llibres a la xarxa des de la seua pàgina web www.serretllibres.com. La primera base de dades virtual va ser pujada a mà i va assolir la xifra de 15.000 llibres. Ara, la llibreria Serret disposa de fins a 140.000 títols. Amb una especial predilecció per les rutes i la història, s'ha convertit en un referent al territori de cruïlla com són les Terres de l'Ebre, el Matarranya i el Baix Maestrat.

Hi ha pocs sectors que surten beneficiats de l'actual situació econòmica, però, especialment, les llibreries (almenys les de tota la vida, amb llibrers que et recomanen les lectures i no grans superfícies on el llibre és un mer producte de supermercat) estan rebent un cop molt fort.

"No és que jo estiga pitjor que altres llibre-



ters, qualsevol del gremi et dirà el mateix, però les vendes de llibres no són les que haurien de ser i he decidit fer-hi alguna cosa", explica Octavi Serret, fundador de la llibreria Serret, a Vall-de-roures. "Me'n sortiré, no vull plegar, però cal augmentar les vendes", diu.

La iniciativa que ha decidit començar Serret és crear un club de socis lectors, el Club de Lectura Serret, per tal d'incrementar les compres de llibres i oferir alguns descomptes a aquests membres. "Si ells fan l'esforç jo també l'he de fer i donar alguna cosa a canvi", diu. El periodista i crític literari Alberto Díaz Rueda, que des de fa tres anys fa crítiques dels llibres de la llibreria al Serret Bloc, també ha sigut un dels promotors d'aquesta iniciativa amb l'escrit d'un petit manifest a la pàgina web. "Vam pensar que la forma que això funcionés, ja que tinc clients repartits per totes les Terres de l'Ebre i el Matarranya i a vegades em

vénen de lluny cada dos o tres mesos dient-me que els recomane llibres, era fidelitzar aquests lectors, que tant si estàs a les Terres de l'Ebre, a Tarragona o a Barcelona pugues comprar llibres a través del web o reservar-los per a quan tornes aquí", explica Serret. "El primer que necessitem és que es compren llibres, però, a banda d'això, crec que també ens ajudarà en el que és el plantejament de la llibreria Serret: Jornades, presentacions de llibres, signatures..., que puguem muntar esdeveniments més temàtics on siga".

El club ofereix tres modalitats de soci: El soci bàsic (20 euros al mes) podrà escollir dos llibres de butxaca o un de la selecció que cada dia recomana el Club al Serret Bloc; el soci mitjà (29 euros al mes) tindrà dret a dos llibres d'aquesta mateixa selecció; i, finalment, el soci preferent podrà agafar fins a quatre títols de la selecció per 49 euros

mensuals. Per afiliar-s'hi només cal enviar un correu electrònic, sms o whatsapp al telèfon 628 085 473 o a l'adreça serretllibres@gmail.com indicant el DNI i la modalitat de subscripció escollida, així com del número de compte bancari. El primer enviament anirà acompanyat d'una carta personal d'Octavi Serret i un obsequi.

Els socis rebran informació puntual dels actes que la llibreria Serret organitza a Vall-de-roures, les Terres de l'Ebre, la Franja o l'espai de llibreria Athenea/Els 4 Gats de Serret que dinamitza a Barcelona, així com de presentacions d'autors i signatures d'exemplars, lectura de llibres a càrrec dels seus autors, debats de lectures o una trobada anual de socis a Vall-de-roures per conèixer i compartir els encants paisatgístics, gastronòmics i artístics de la comarca del Matarranya.

"Crec que podem tornar a reviuir un moment bo com va ser el dels anys 2007-2009, quan vam rebre el Premi Nacional de Cultura, però sí que és cert que necessito l'esforç de tots", afirma Serret.

D'altra banda, la llibreria Serret ha assolit un acord de col·laboració amb Òmnium Cultural per oferir als seus socis un 5% de descompte en els llibres (comprats tant virtualment com física) i en les entrades per a alguns espectacles culturals com el Ballet de Moscou, que arribarà a Tortosa l'abril vinent.

"Les persones tenim molt poca consciència del que tenim, no som capaces de cuidar el que realment hauriem de cuidar, i és que tancaran totes les llibreries; si seguim així no en quedarà ni una", sentència el llibreter, que recorda, per exemple, la mítica llibreria barcelonina Negra y Criminal, que va tancar ara fa pocs mesos tot i que la novel·la negra està vivint un moment àlgid.

"Si vols que et recomanen llibres vés a una llibreria, gaudeix d'aquell llibre, rellegeix-lo, no el compres mecànicament; si el compres com un objecte de supermercat en una gran superfície com les que hi ha a les ciutats grans es queda com això mateix: Un mer objecte de súper, i un llibre no ho és". ■